

Jatiku berasal dari bahasa Dayak Kanayatn yakni Ja'atiku yang berarti “menurut kata hatiku”. jatiku kemudian dijadikan sebagai nama buletin cu pancur kasih. nama ini diusulkan oleh seorang anggota awal, anggota aktif, dan selalu mendukung CU Pancur Kasih yakni bapak Irens Gedo Gama.

Motivasi

Memaksimalkan Modal yang Minim

Tidak semua orang bisa atau mempunyai modal yang cukup besar untuk memulai usaha yang mereka inginkan, namun banyak hal yang bisa dilakukan terutama jika anda hanya mempunyai modal usaha yang cukup minim.

Mempunyai modal usaha kecil untuk membuka usaha bukan menjadi salah satu halangan bagi kita untuk bisa berkembang, karena faktor utama ketika akan memulai suatu usaha adalah dengan mempunyai manajemen terhadap pengelolaan usaha yang baik dan benar seperti memperkecil tingkat kerugian dan memperbesar angka keuntungan.

Dengan cara tersebut diharapkan bisa membantu usaha kita untuk terus berkembang dan menjadi besar, serta mampu bersaing dengan usaha yang cukup marak tersebut.

Ada beberapa keuntungan pengusaha modal usaha minim agar pengusaha tidak merasa putus asa dalam berusaha:

- **Tidak memerlukan biaya yang cukup besar.** Modal besar tidak menjamin usaha akan sukses, dengan modal kecil pun kita juga bisa sukses asalkan bisa mengelola usaha dengan baik.

- **Lebih dekat dengan konsumen.** Usaha kecil sangat akrab dengan rakyat kecil dan juga bahkan bisa dibidang sangat bersifat kekeluargaan. Sebab bisa melayani konsumen secara maksimal.
- **Mudah beradaptasi.** Usaha kecil punya kemampuan beradaptasi yang tinggi daripada usaha yang besar. Kondisi pasar yang berubah, bisa dengan cepat diendus dan diselaraskan dengan usahanya. Inovasi-inovasi baru, sekecil apapun itu, biasanya muncul dalam kondisi tersebut.

Untuk memulai usaha dengan modal minim, ada beberapa cara yang akan diulas penulis, yang dikutip dari beberapa sumber:

1. **Mencari modal usaha tanpa modal.** Usaha tanpa modal memang terdengar mustahil. Namun, bisnis tanpa modal benar-benar ada. Contohnya seperti reseller atau pemasar suatu produk dengan berbekal katalog produk. Bisnis ini semakin dipermudah dengan munculnya teknologi-teknologi baru, dan berkembang pesat karena jumlah penggunaan internet tinggi.
2. **Membuat daftar kebutuhan saat akan membuka usaha.** Klasifikasikan kebutuhan dalam beberapa kategori agar bisa menentukan skala prioritasnya. Hal ini ditujukan agar dapat mengalokasi dana minim dengan sebaik-baiknya. Jangan sampai memiliki modal minim justru semakin parah karena tidak bisa mengatur keuangan dengan baik.
3. **Alokasikan dana untuk kebutuhan jangka pendek dan menengah terlebih dahulu.** Cara menentukan kebutuhan apa masuk kategori mana dapat dilihat seberapa pentingnya kebutuhan tersebut terhadap kelangsungan bisnis itu sendiri.

Semakin penting atau semakin sering sebuah barang/servis dibutuhkan dalam kegiatan berdagang, maka akan tinggi pula ‘stratanya’ dalam hirarki kebutuhan bisnis.

4. **Mulai dari modal yang dimiliki.** Modal tak selamanya berbentuk uang. Jika modal usaha yang dimiliki minim, anda dapat memaksimalkan modal yang telah dimiliki. Contohnya jika anda mahir memasak, maka mulailah usaha yang berhubungan dengan bidang kuliner. Untuk lapaknya, sementara anda bisa menitipkannya di warung-warung sekitar rumah anda.
5. **Memanfaatkan keahlian teman-teman yang membantu.** Salah satu cara yang bisa ditempuh adalah dengan mengajak teman dengan visi yang sama untuk bergabung dan menjadikan mereka pekerja sekaligus pemodal. Kerjasama bisa bekerja bersama membesarkan usaha sesuai dengan keahlian yang dimiliki. Teman yang ahli *web design* bisa ditugaskan untuk bekerja membuat *website* usaha dan kebutuhan desain lainnya. Sementara teman satunya yang misalnya berasal dari manajemen bisa diminta untuk membuat *business plan*. Nah, kalau diri anda sendiri adalah berasal dari komunikasi, anda bisa menyusun strategi komunikasi pemasaran agar produk dapat diterima dengan baik oleh pasar.
6. **Mengikuti Kompetisi Bisnis.** Saat modal usaha tak mencukupi, kompetisi bisnis jadi ajang yang wajib diikuti. Tidak hanya harus kreatif dalam merancang rencana bisnis, seorang pengusaha juga wajib pintar memutar otak mencari kucuran dana gratis. Di lingkup universitas, ada Pekan Kreativitas Mahasiswa (PKM) yang biasanya mewadahi para mahasiswa agar bisa mengembangkan rencana bisnisnya. Modal bisa

didapat setelah berhasil mengikuti seleksi proposal bisnis dan mampu menyakinkan juri bahwa bisnis yang dirancang cukup kredibel untuk dibiayai. Beberapa bank di Indonesia misalnya kerap kali mengadakan kompetisi bisnis untuk diikuti para pemilik UKM (Usaha Kecil dan Menengah) yang hadiahnya adalah uang. Maka, tak perlu buru-buru putus asa, karena kucuran dana bisnis bisa datang dari mana saja.

7. Memanfaatkan peralatan seadanya.

Untuk memulai usaha dengan modal yang minim, anda dapat menyiasati dengan menggunakan peralatan yang ada. Misalnya memanfaatkan garasi atau teras rumah sebagai lokasi usaha, atau menggunakan perabotan rumah sebagai alat produksi.

8. Gunakan alat pemasaran yang gratis.

Anda bisa memanfaatkan media sosial sebagai alat pemasaran. Banyaknya variasi media sosial dapat dimanfaatkan sebagai media promosi.

9. Membuat jaringan pertemanan yang seluas-luasnya, karena modal usaha bisa didapatkan dari siapa saja.

Memiliki relasi yang luas itu memiliki banyak keuntungan, termasuk saat sedang membangun sebuah usaha. Dengan cara berteman dengan lebih banyak orang, kesempatan untuk bertemu dengan investor pun akan semakin besar. Maka dari itu, tidak mengherankan bila para pebisnis besar biasanya juga cenderung memiliki pergaulan yang luas. Selain itu, mengembangkan jaringan pertemanan tidak hanya berguna untuk menemukan investor. Besar kemungkinan bisa menjalin hubungan baik dengan orang-orang yang sudah sarat pengalaman di bidang bisnis. Dari merekalah pengusaha dapat belajar lebih banyak lagi

tentang dunia bisnis. Yang pasti, jangan pernah membatasi diri karena jaringan pertemanan bisa jadi mengantarkan anda pada kesuksesan dalam berbisnis.

10. Belanjakan modal dengan bijak.

Mengingat modal usaha yang Anda miliki sangat terbatas, hindari pembelian barang yang sebenarnya tidak terlalu dibutuhkan. Buatlah rencana belanja dengan bijak agar tak salah langkah dalam mengelola modal usaha.

Yang terpenting dari memulai usaha adalah semangat untuk bersungguh-sungguh menjalani usaha tersebut. Tak ada alasan bagi Anda untuk menunda-nunda dalam memulai usaha. Modal kecil tak menjadi penghambat bagi kita untuk sukses merintis usaha. *(berbagai sumber)*

Informasi seputar IT

- CU PK terus berinovasi dengan memberikan pelayanan yang terbaik kepada anggotanya. Sejak 1 April 2015, bertambah 4 TP yang menggunakan layanan SYSTEM ONLINE, diantaranya TP. Sidas, T.P Aur Sampuk, T.P Samih, dan T.P Pahauman. Keseluruhan terdapat 15 TP yang telah menggunakan SYSTEM ONLINE.
- Datang dan Daftarkan nomor Handphone anda dengan melampirkan kartu identitas, di kantor-kantor tempat pelayanan CU Pancur Kasih.

Barage CU Malangkah Repo!!



JATIKU

BULETIN BULANAN
KOPERASI KREDIT
PANCUR KASIH

MOTIVASI

Memaksimalkan Modal
yang Minim

Informasi seputar IT

KOPERASI KREDIT PANCUR KASIH

Jl. 28 Oktober Blok A. No. 1 - 7 Pontianak Utara Kal. Bar

Telp. (0561) 881951; 884723 - Fax. (0561) 884660

email: info@cupk.org - cupkindo@gmail.com

www.cupk.org / f : Koperasi Kredit Pancur Kasih